



+6
Sectores

7
Países

20 años
de trayectoria

+100.000
Proveedores

+100
Clientes



Facilitamos procesos

Negociación – Compra/Venta de Bienes y Servicios

Información de Proveedores

Validada - Verificada - Actualizada

A quién ayudamos

Compradores - Proveedores – Gestión de Terceros

La función de compras como el punto de partida en las empresas para un resultado de calidad



- Una correcta gestión en la Función de Compras y de los stocks de mercancías puede generar un **incremento de los beneficios** y de la **rentabilidad de la empresa**.
- Condiciona seriamente la **calidad del producto final**, ya que deben adquirirse las materias primas y auxiliares adecuadas, para que el proceso de producción se realice con **eficacia**.
- Es imprescindible **establecer** cauces de **coordinación** con las demás áreas de la empresa (finanzas, tesorería, almacenamiento, distribución, comercial, etc)



¿Alguna vez se han encontrado **noticias como estas?**

 <http://www.radionacional.co/>

Irregularidad en compra de software de la Gobernación de ...

En Risaralda, las autoridades detectaron un hallazgo fiscal por \$9.890 millones para el pago de un software de uso médico que realizó la ...

Hace 1 semana



18 Página 12

AFI macrista: nueva denuncia por compras irregulares | Desde un viaje de lujo hasta la adquisición de un...

AFI macrista: nueva denuncia por compras irregulares. La intervención de la Agencia Federal de Inteligencia hizo una presentación penal por ...

Hace 3 semanas



 Partidero

Apuntan irregularidad en compra de monitoreo atmosférico

Representantes de Morena Jalisco señalaron al Gobierno estatal por comprar refacciones para las estaciones de monitoreo atmosférico por ...

Hace 3 semanas



 Tiempo.hn

CNA: Malas prácticas, compras sin sustento e incongruencias en «Honduras Solidaria»

En horas de la mañana, el Consejo Nacional Anticorrupción (CNA) presentó un nuevo informe donde señalan irregularidades en la ejecución ...

hace 2 días



 Primicias

Red de corrupción en hospital del IESS enquistada desde 2015

La Contraloría detecta más irregularidades en las compras con ... por las compras irregulares en este hospital del Instituto Ecuatoriano de ...

hace 18 horas



 Clarín.com

Avanza la investigación por irregularidades en las compras del Estado por la pandemia

Avanza la investigación por irregularidades en las compras del Estado por la pandemia. La Agencia de Acceso a la Información Pública certificó ...

Hace 3 semanas



 Prensa Latina

Expediente con irregularidades de compras en Fiscalía ...

Expediente con irregularidades de compras en Fiscalía dominicana. 10 de septiembre de 2020 14:22 Santo Domingo, 10 sep (Prensa Latina) El director de ...

hace 6 días

 Infobae.com

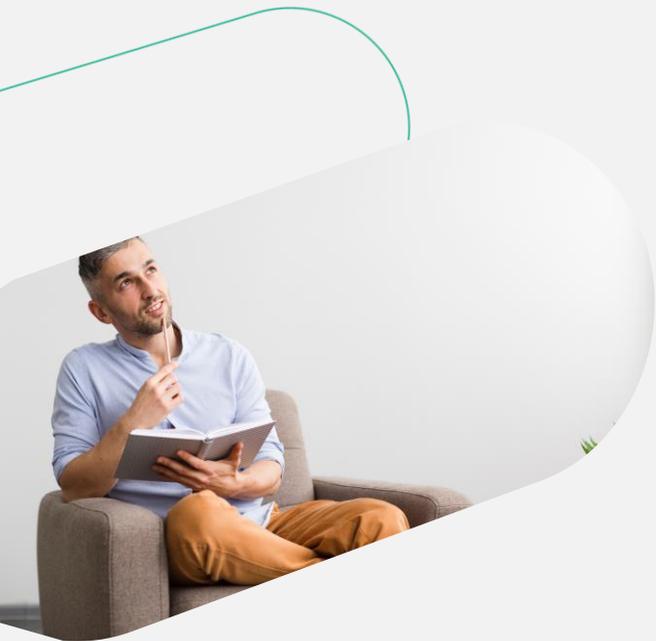
Director policial de Perú preso por compra irregular de suministros contra coronavirus

Director policial de Perú preso por compra irregular de suministros contra coronavirus. 22 de Agosto de 2020. Compartir en Facebook Compartir.

Compartir en ...

Hace 3 semanas

 infobae



¿Qué **sensación** les genera?

¿Qué pasaría si fueras **tú el que está en ese titular?**

¿**Cómo enfrentarías** esto con tu familia?

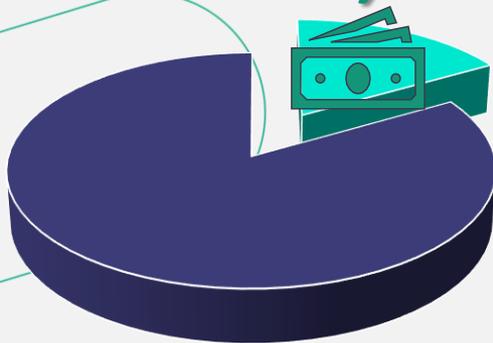
¿Sabes que algo así **te persigue toda la vida?**

¿Qué tan **importante** es tú imagen?

¿Cuál es tu aporte para que **esto nunca te pase?**

El estudio Quinta Encuesta Sobre Prácticas Contra el Soborno en Empresas – Transparencia Internacional, y la iniciativa **Sobor ¡No!** demostró que:

16,7%



- El porcentaje de soborno que se estima necesario para ganar un contrato es de 16.7% de su valor.
- 96% de los empresarios percibe que se ofrecen sobornos en el entorno de los negocios.
- Las modalidades más usadas de soborno fueron los pagos para agilizar trámites (67%) y el cierre de negocios y/o contratos (53%)
- Del 42% de las empresas que tiene lobistas, sólo el 14% los contrata formalmente, el 10% cuenta con una política para asegurar que la remuneración a éstos sea apropiada y justificable para realizar un servicio legítimo y el 73% no cuenta con ninguna práctica para regular la relación con lobistas.

Portafolio de Soluciones para la Gestión de Información de Proveedores



Homologación De Proveedores

Recolección de información, centralización, verificación, monitoreo, precalificación y evaluación del desempeño de proveedores, permitiendo la reducción de tiempos de contratación, la mitigación de riesgos y la reducción de costos.

Sostenibilidad

Evaluación de la cadena de suministro desde la óptica de criterios Ambientales, Sociales Económicos y Gobernanza, lo que permite gestionar de manera oportuna los riesgos que podrían afectar su operación.

Cumplimiento

Suite de soluciones que permiten la verificación y monitoreo de coincidencias con Listas Restrictivas, Listas Reputacionales, PEP's, Consulta de antecedentes en tiempo real y Debidas Diligencias.

Miscatálogos

Plataforma de negocios donde un comprador podrá realizar búsquedas de productos y servicios MRO a nivel de especificación técnica.

Negociación

Módulo autogestionado que permite la administración de procesos de Planeación del Gasto, Negociación (Cotizaciones y Licitaciones), Gestión de Contratos y Gestión de Facturas.

Desarrollo de Proveedores

Programa orientado al desarrollo de capacidad de los proveedores localizados en las áreas de influencia de nuestros clientes, incluyendo censos, programas de formación y acompañamientos.

BPO en Cadenas De Suministro

Nuestro servicio de BPO permite la operación eficiente, la integración y transformación de los procesos relacionados con su cadena de suministro, como la verificación de información, gestión de contratos, gestión de pólizas, etc.

Gestión de Contratistas

Verificación de requisitos contractuales relacionados aspectos administrativos, pólizas, personal y vehículos. Este servicio permite asegurar el cumplimiento de los protocolos contractuales, así como el riesgo de responsabilidad solidaria o solidaridad.

Desarrollo De Proveedores



Programa orientado a la mejora de la productividad de las empresas integrantes de la cadena de suministro, a través del desarrollo de habilidades y capacidades en diferentes dimensiones como Cooperación en el Trabajo, Calidad, Seguridad y Salud en el Trabajo, Talento Humano y Producción mas Limpia.

+10 años
Experiencia

+18
Programas
Impartidos

+800
Empresarios
Formados

+100
Empresas
Ancla

+580
Proveedores
formados

+4.500
Empresas
Censadas

A quien va dirigido...

El Programa esta dirigido a Compañías que requieran mejorar el relacionamiento con su cadena de suministro y elevar su nivel de productividad y así dar cumplimiento a sus políticas de sostenibilidad, responsabilidad social o de negocios. El programa puede ser ejecutado tanto en zonas rurales como urbanas así como en cualquier sector de la economía.



Beneficios del Programa

1

Mejora el
Relacionamiento

2

Aumento de
Productividad

3

Mejora de Cooperación
en lugar de trabajo

4

Mejor Entorno de
Trabajo

5

Reducción de
Costos

6

Menos
Retrasos

7

Disminución del
Ausentismo

8

Reducción de
Defectos

9

Ahorros de
Energía

10

Caracterización de
Oferta (Censos)

Etapas del Programa

- Diagnóstico oferta
- Diagnóstico demanda
- Match oferta – demanda
- Priorización

Diagnóstico



- Reunión con Gerencia
- Reunión con Empleados
- Reconocimiento de empresa e instalaciones

Definición de Línea Base



- Contenido del programa en función del diagnóstico
- Programa puede contener diferentes módulos SCORE (OIT)

Formación Empresarial



- Se realizarán hasta 6 visitas de acompañamiento para asegurar el cierre de brechas y el logro de los objetivos planteados

Visitas de Acompañamiento





Una solución
pensada para
APOYAR
las **MiPyMes**



Homologación de Proveedores



Solución de Gestión de Información, centralización, verificación, monitoreo, precalificación y evaluación del desempeño de proveedores, permitiendo la reducción de tiempos de contratación, la mitigación de riesgos y la reducción de costos.

+20 años
Experiencia

+100 Mil
Proveedores
Registrados

7
Países

+3.800
Horas de
Formación

6
Sectores
Industriales

+1.000
Categorías
Productos
Servicios

miproveedor.com
SOMOS GRUPO 

 **par**
servicios



Previendo situaciones como:



- ✓ Interrupción del presupuesto, retrasos, incumplimientos, multas.
- ✓ Investigaciones, problemas reputacionales, problemas legales y judiciales.
- ✓ Escrutinio público, pérdidas económicas.

Cómo lo hacemos?



Recolección y Centralización

Base de datos única, disponible 24/7, con información Legal, Financiera, HSEQ, Experiencia Comercial, Centrales de Riesgo, LAFT y Sostenibilidad



Verificación

Información verificada por especialistas técnicos y financieros que garantizan la calidad de la información



Monitoreo

Actualizaciones diarias, estacionales y anuales que garantizan la mejor información posible para la toma de decisiones



Precalificación

Módulo que permite seleccionar proveedores de acuerdo a su grado de cumplimiento con criterios específicos para cada proceso de adquisición



Evaluación del Desempeño

Módulo que permite evaluar el desempeño del proveedor de acuerdo a requisitos parametrizables.

CERTIFICA QUE

La compañía

Nombre Proveedor

Nit

Se encuentra vinculada al Registro de Información de Proveedores del cliente **“Cliente Seleccionado”** cumpliendo satisfactoriamente los criterios del sistema de homologación de proveedores para un registro **“Básico/Completo”** .

Fecha de vinculación: xxxx

Fecha de vencimiento: xxxx

Le recomendamos mantener actualizada la información de su compañía, a través de nuestra página www.miproveedor.com. Recuerde que de Usted depende que los datos registrados se encuentren al día para ser consultados por las Empresas Compradoras.

Beneficios

Compradores

Mitigación de riesgos. Legales, Financieros, Seguridad y Salud Ocupacional, Compliance, etc.

Eficiencias operativas. Reducción de tiempos y costos asociados a la selección de proveedores,

Requisitos regulatorios. Control y actualización de requisitos regulatorios y corporativos.

Evaluación del desempeño. Evaluación de desempeño post-contractual de los proveedores de forma totalmente integrada al registro.

Precalificación dinámica: Precalificación del proveedor tomando en consideración aspectos financieros, legales, técnicos, HSE, entre otros.

Conocimiento del mercado. Acceso a información de la mas amplia red de proveedores activos.

Mejores Prácticas. Mejores prácticas desarrolladas durante mas de 20 años y con mas de 60 clientes.



Proveedores

Visibilidad. Información disponible para las empresas compradoras mas relevantes del mercado.

Demostración de cumplimiento. Vía simple para demostrar calificación para múltiples compañías compradoras.

Red de negocios. Acceso a información básica de la mas amplia red de proveedores activos.

Benchmarking. Comparación con compañías registradas en la misma actividad económica.

Publicidad. Publica tu portafolio de productos o servicios mensualmente en el boletín enviado a toda la red de empresas registradas.

Formación. Acceso a cursos y webinars sobre temas de interés.



Es una plataforma de negocios donde un comprador podrá realizar búsquedas de productos y servicios MRO a nivel de especificación técnica.

MisCatálogos posee una búsqueda que utiliza un motor basado en inteligencia artificial, permitiendo asegurar un cruce preciso entre la necesidad de un comprador y los productos disponibles en nuestro catálogo.

miscatálogos
SOMOS GRUPO **par**

Búsqueda
inteligente con
base en atributos
técnicos



Interacción con el
proveedor



Capacidad de
generar proceso
de cotización o de
compra directa
desde el catálogo

par
servicios

¿Cómo funciona?

Requerimiento del Comprador

Necesito un cable ACSR
alummm 220 12000 BLK plast



MisCatálogos transforma
a un lenguaje estándar y
compara con catálogo global

Atributo	Valor
Nombre	Cable
Tipo	ACSR
Sección	
Material	Aluminio
Voltaje	220V
Impedancia	1200
Color	Negro
Tipo de Protección	Plástico



Comprador Identifica los
productos con Mayor nivel
de Coincidencia



Beneficios



Para el proveedor

- Visibilidad de productos directamente en el origen de la demanda
- Identificación de empresas que están buscando productos de su catálogo
- Ranking de categorías y productos más buscados
- Consultar por industria, qué productos de su catálogo son los más requeridos
- Menores costos de contacto y transacción

Para el comprador

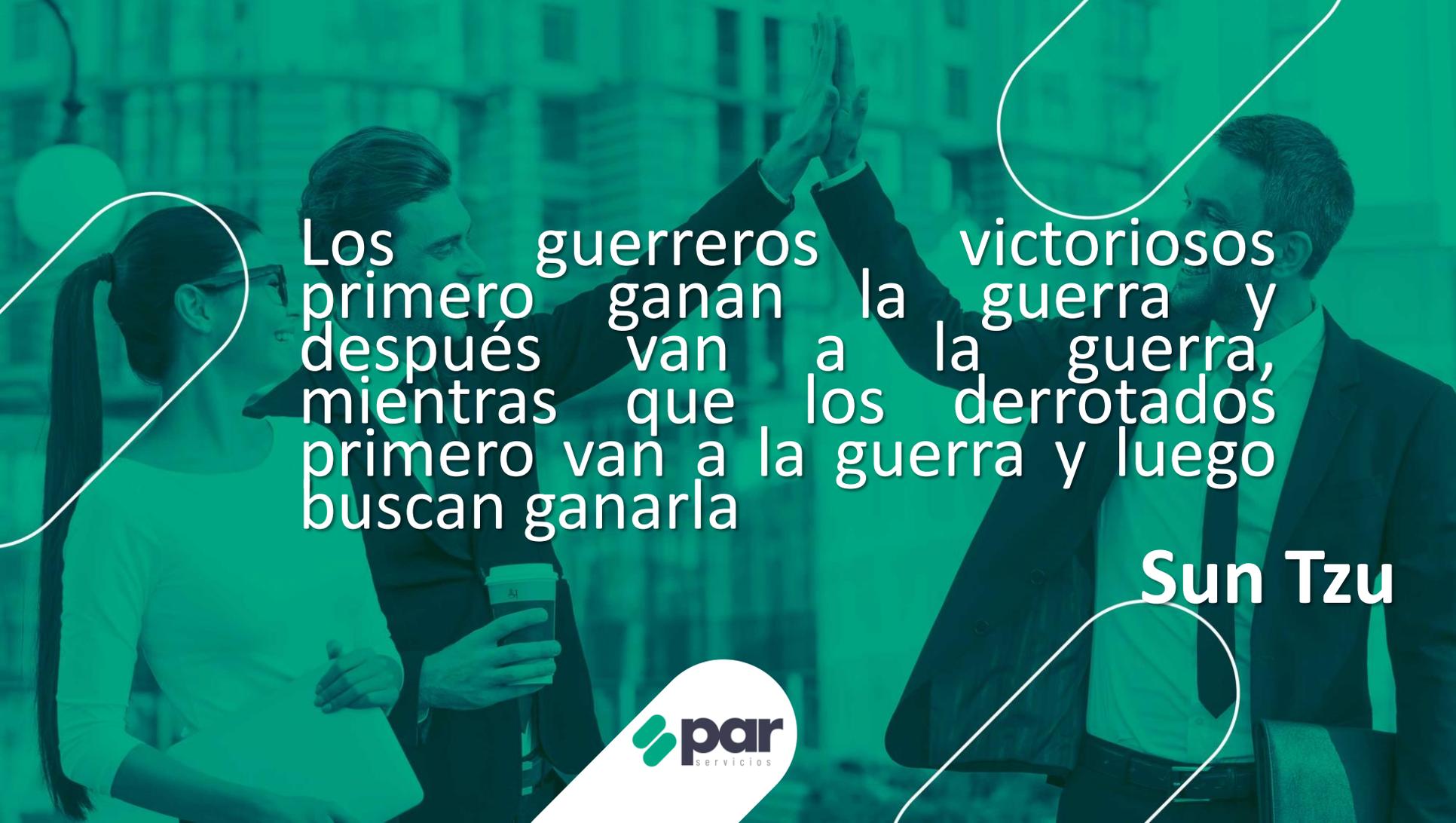
- Contacto directo con representante o distribuidor
- Lenguaje común, evita discrepancias
- Reducción de tiempo en los procesos de búsqueda y cotización
- Reducción de costo de adquisición



¡Un aliado

que te da la tranquilidad

QUE MERECE!

A photograph of two business professionals, a man and a woman, in a meeting. The man is on the right, wearing a suit and tie, and is giving a high-five to the woman on the left. The woman is also in business attire and is holding a coffee cup. The background is a blurred office setting. The entire image has a teal color overlay. There are white decorative lines: a curved line on the left side and another on the right side.

Los guerreros victoriosos
primero ganan la guerra y
después van a la guerra,
mientras que los derrotados
primero van a la guerra y luego
buscan ganarla

Sun Tzu

A photograph of three business professionals in an office setting, overlaid with a teal color filter. A man in a suit on the left is high-fiving a man in a suit on the right. A woman in a white top and glasses stands between them, looking towards the men. The man on the left is holding a coffee cup. The background shows a blurred office environment with bookshelves. The text '¡Gracias!' is centered in white. The 'par servicios' logo is in the bottom right corner.

¡Gracias!

The logo for 'par servicios' is located in the bottom right corner. It features a stylized green icon of two overlapping shapes to the left of the text 'par' in a bold, lowercase font, with 'servicios' in a smaller, lowercase font underneath.

par
servicios